

ОСНОВАТЕЛЬ И ВДОХНОВИТЕЛЬ
ИНИЦИАТИВЫ

«ТЕРРИТОРИЯ ЦИФРЫ»

ИЛЬЯ БАБЕНКО

Предприниматель. Функциональный руководитель.

Финалист специализаций «Финансы и технологии» и «Государственное управление» конкурса «Лидеры России». Резервист федерального реестра руководителей цифровой трансформации СДТО ВШГУ РАНХиГС. Магистр техники и технологий. Основатель ряда софтверных компаний и технологических стартапов.



ОБРАЗОВАНИЕ

🎓 ДОНСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

2005
2009



Бакалавриат

Бакалавр техники и технологии по направлению "Автоматизация и управление"

2009
2011



Второе высшее

Переводчик в сфере "Профессиональной коммуникации"

2009
2011



Магистратура

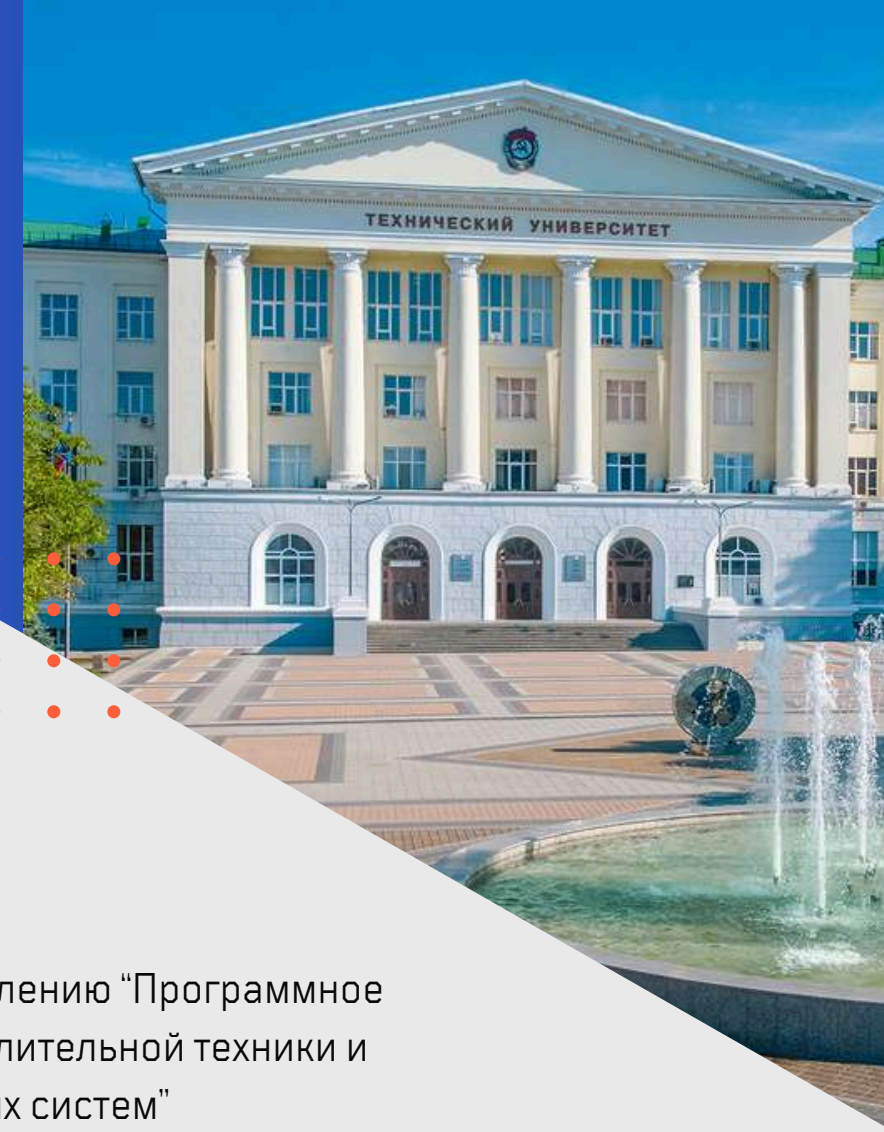
Магистр техники и технологии по направлению "Автоматизация и управление"

2012
2015



Аспирантура

Аспирант по направлению "Программное обеспечение вычислительной техники и автоматизированных систем"



★ КУРСЫ, ИНТЕНСИВНЫ И ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ

Стратегическая сессия

Стратегическая сессия "Цифровая прокачка РО" / 2020 г. АНО "Цифровая экономика"

Повышение квалификации

Повышение квалификации "Цифровая трансформация университета" / 2020 г. НИУ ВШЭ

Рабочий интенсив

Рабочий интенсив "ЗИМНИЙ ОСТРОВ" / 2019 г. СКОЛКОВО. АНО "Университет НТИ 2035"

Образовательный интенсив

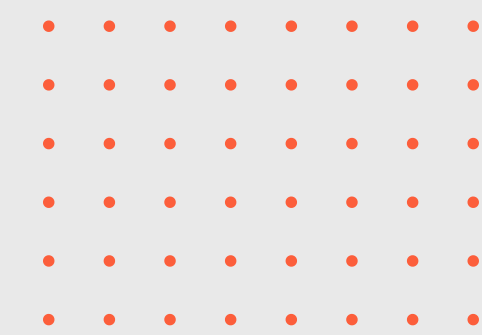
Образовательный интенсив "ОСТРОВ 10-22" / 2019 г. СКОЛКОВО. АНО "Университет НТИ 2035"

Work & Travel USA

Участвовал в программе международного студенческого обмена и работы за рубежом для студентов из России Work & Travel USA в 2008 и 2010г.



АРТЕФАКТЫ



✓ СТАТУСЫ

- Финалист ТОП-100 треков «Финансы и технологии» и «Государственное управление» конкурса «Лидеры России».
- Резервист федерального реестра руководителей цифровой трансформации CDTO ВШГУ РАНХиГС.
- Эксперт регионального полуфинала в г.Ростов-на-Дону и всероссийского конкурса Цифровой прорыв.
- Жюри финала в г.Казань всероссийского конкурса Цифровой прорыв.
- Член комитета по цифровой трансформации Южного НОЦ.
- Член рабочей группы по выявлению пропаганды суицида в интернете в Ростовской области.

💡 ЗНАНИЯ

Знания лежат в области ИТ-предпринимательства и генерации новых проектов, запуска продуктов, формирования новых или усиления некоторых существующих ниш.

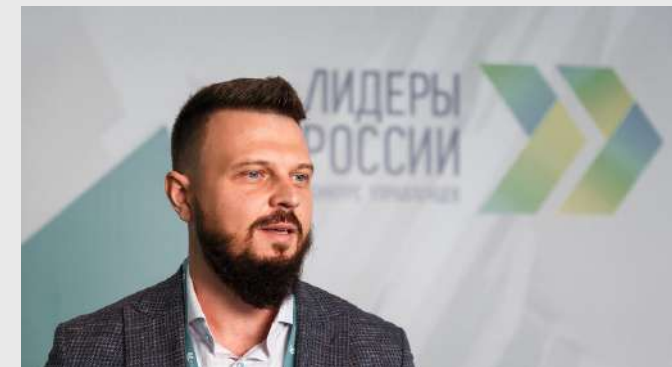
★ ЭКСПЕРТИЗА

Эксперт в области управления цифровизацией, проведения цифровой трансформации и развития ИТ. Обладаю стратегическим мышлением. Погружаюсь в бизнес-процессы, выявляю риски и предлагаю возможные решения. Обладаю широким взглядом и опытом извне. Способен запускать под ключ новые направления и продукты для масштабирования бизнеса. Работаю в проектном управлении по водопадной и гибкой моделям. Для меня характерны лидерство и наставничество, умение сплотить команду и вывести на заданную эффективность.



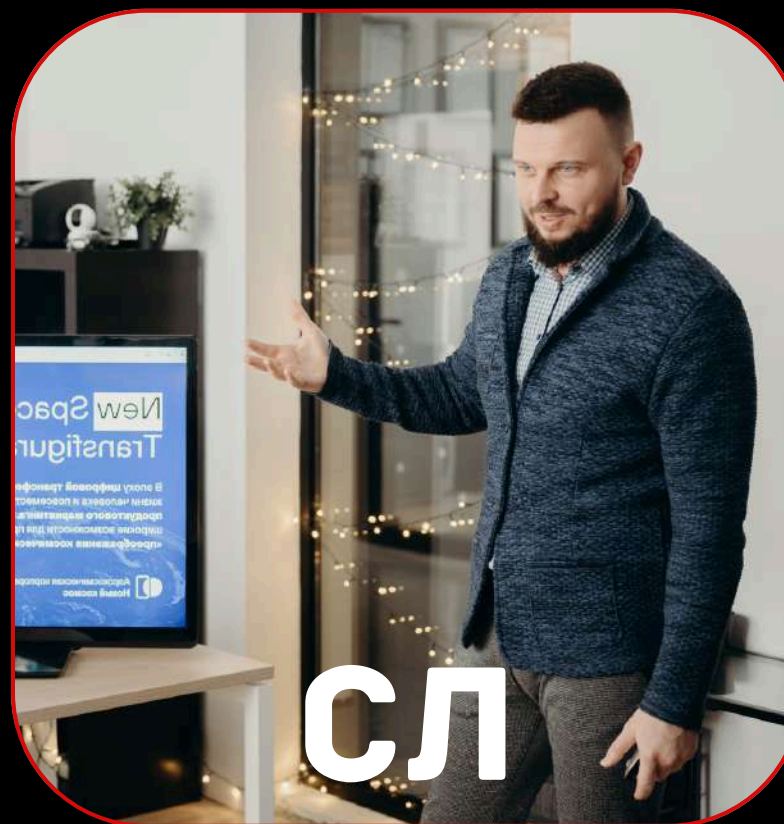
АКТИВНОСТИ

- **11.2021 «ЗНАНИЕ»**
Эксперт и спикер на молодежном научном форуме общества «Знание» и LeaderCup.
- **05.2022 «РИФ-2022»**
Эксперт сессии «Цифровые технологии в космической сфере» на РИФ-2022.
- **11.2022 «НОВЫЕ ДЕЛОВЫЕ ЛЮДИ»**
Гость рубрики федерального журнал «Новые деловые люди» 2022.
- **02.2023 «РИФ-2023»**
Соорганизатор сессии «Цифровые технологии в космической сфере» на РИФ-2023.
- **05.2023 «СИЛЬНЫЕ ИДЕИ»**
Участник форума Агентства стратегических инициатив «Сильные идеи для нового времени»
- **02.2022 «ИСТОРИЯ УСПЕХА»**
Первый гость медиа-проекта «История успеха» ДГТУ.
- **11.2022 «МОСКОВСКАЯ ГАЗЕТА»**
Участник рубрики по лунной программе для «Московской газеты».
- **12.2022 «КМУ-2022»**
Спикер и участник сессий «II Конгресс молодых учёных-2022».
- **05.2023 «STARTUP VILLAGE 2023»**
Участник конференции Skolkovo Startup Village 2023.
- **08.2023 «ФИЧА»**
Спикер всероссийского форума IT-технологий «ФИЧА»
- **09.2023 «РЭУ»**
Партнёр по лекциям акселераторов РЭУ.РФ по IT и АэроНет.



ПРОЦЕССЫ

Перечень организаций и учреждений, которые в большей степени **отражают мой опыт работы и построения бизнеса** в сфере ИТ, цифровизации, а также бизнес и цифровой трансформации.



ПОЗИЦИЯ

Основатель.
Генеральный директор.
08.2012 - 10.2020гг.

ЦЕЛЬ

Формирование команды-лидера в области разработки веб- и мобильных приложений на Юге России.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Общее руководство компанией.

ФУНКЦИИ

- Создание организации под ключ.
- Разработка брендбука компании.
- Обеспечение SMM, SEO и прочей рекламы для позиционирования в интернете
- Вывод компании на полное самообеспечение и окупаемость. ★
- Расширение перечня услуг для обеспечения веб-разработки под ключ.
- Построение отдела продаж в компании.
- Взаимодействие с Заказчиками и подрядчиками.

Илья Бабенко, 2024

CEO / CDTO / CDO / CIO / CPO

СЛ

Веб-студия Симбиозис.Лаб

Разработка веб-сайтов, сервисов и платформ

Интерактивные сервисы
Классические сайты
Брендинг и айдентика
UI / UX дизайн

ДОСТИЖЕНИЯ

- **ТОП-3 в регионе** по рейтингам рунета.
- В штате **более 30 сотрудников.**
- В портфолио **более 250 веб-проектов.**
- Выручка составила **более 16 млн.руб./год.**

Илья Бабенко, 2024

CDTO / CDO / CIO / CTO / CPO

ПОЗИЦИЯ

Функциональный руководитель.

Начальник Управления информатизации.

10.2013 - 11.2021гг.

ДГТУ

ЦЕЛЬ

Построение информационной среды «Электронный университет», в рамках модели «Цифровой университет».

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Организация автоматизации основных видов деятельности университета на основе цифровых технологий.

ФУНКЦИИ

- **Оперативное обслуживание.** Консультационная, программная, техническая и методологическая поддержка пользователей Университета. Более 20 000 обращений в год.
- **Компьютерная и оргтехника.** Модернизация и расширение парка компьютерной и оргтехники, мультимедийного и интерактивного оборудования. Более 5 500 ед. техники.
- **Кластеры компьютерных классов.** Обслуживание и развитие виртуализированных компьютерных классов и лабораторий. Создание ВКЗ. Более 80 компьютерных классов
- **Сетевая и серверная инфраструктура.** Развитие единой корпоративной сетевой инфраструктур. Более 400 ед. серверного оборудования и 40 000 пользователей.
- **Программное обеспечение.** Приобретение лицензий и внедрение современного программного обеспечения в процессы деятельности ВУЗа. Более 100 наименований ПО.
- **Информационная безопасность.** Принятие мер по обеспечению информационной безопасности, внедрение программных и аппаратных решений защиты.
- **Программные комплексы управления.** Развитие централизованного пространства программных комплексов управления. Более 27 разработанных и внедренных ИСУ.
- **Интернет-пространство.** Разработка и развитие внутренних интернет-ресурсов на основе единого интернет-пространства. Более 24 реализованных сайтов и сервисов.
- **Электронное взаимодействие.** Автоматизация процессов ведения делопроизводства, внедрения системы электронного документооборота. Более 1 000 клиентов СЭД.

Донской государственный технический университет

Опорный многопрофильный университет Юга России

Образование

Наука

Повышение квалификации

Администрирование

ДОСТИЖЕНИЯ

- 2013 - 2019гг. Завершено **построение полностью информатизированного университета** на основе автоматизации базовых бизнес-процессов.
- 2019г. Разработана и успешно **внедрена «Программа развития информатизации 2019 -2024 гг.»** на основе принципов «Электронного университета».
- 2020г. **Разработана концепция модели «Цифрового университета»**, занявшая 14 место в федеральном одноименном конкурсе «Цифровой университет» Минобрнауки РФ.
- 2021г. **Начата работа по проведению Цифровой трансформации** университета. Получены первые приближения модели на основе всех данных университета.
- Организованы и эффективно работали 3 центра (технический, информационный, аналитический), 9 отделов (по направлениям) и 2 вспомогательных лаборатории.
- **В штате более 80 сотрудников**, обеспечено несколько линий поддержки пользователей, а также выделены команды разработки по проектной модели.
- **В портфолио более 100 интеграционных проектов** различного уровня от внутренней автоматизации на распространенных фреймворка до кастомизированных решений МСА.

ПОЗИЦИЯ

Функциональный руководитель.
Генеральный директор.
08.2020 – 02.2021гг.

ЦЕЛЬ

Создание организации по перспективному развитию региона в формате «единого окна».

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Общее руководство компанией.

ФУНКЦИИ

- Создание организации под ключ.
- Разработка брендбука компании и позиционирования в интернете.
- Сопровождение федеральных пилотных проектов по ЦТ региона.
- Инициация и развитие собственных стартапов в области ИТ и Медиа.
- Обучение и тьюторство в государственном управлении по темам цифровизации.
- Просветительская функция в области цифровизации.
- Автоматизация и оптимизация внутренних бизнес-процессов.

ДОСТИЖЕНИЯ

- Разработана и внедрена **Дорожная карта цифровизации Ростовской области**.
- Успешно проведен **финал федерального конкурса Цифровой прорыв**.
- Подготовлен **концепт функционирования Центра управления регионом**.

ЦЦТ РО

Центр Цифровой Трансформации Ростовской области

Региональная технологическая компания

Трансформация гос. управления
Трансформация отраслей экономики
Трансформация социальной сферы
Цифровая трансформация

ПОЗИЦИЯ

Основатель.
Первый зам. генерального директора.
11.2021г - 12.2024гг.

ЦЕЛЬ

Развитие цифровых и космических технологий, формирование цифровых активов и продуктов, осуществление бизнес и цифровой трансформации.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Общее руководство компанией.

ФУНКЦИИ

- Участие в создании организации под ключ.
- Разработка брендбука компании и позиционирования в интернете.
- Запуск перспективных направлений.
- Обеспечение предпродажи по коммерческим ИТ-проектам.
- Автоматизация и оптимизация внутренних бизнес-процессов.
- Ведение конструктивных коммуникаций с ЛПР заказчиков.
- Формирование и управление гибридными командами исполнения заказов.
- Управление полным циклом реализации ИТ-продуктов.

АК НК

Аэрокосмическая корпорация «Новый космос»

Прорывные инициативы космической и цифровой сфер

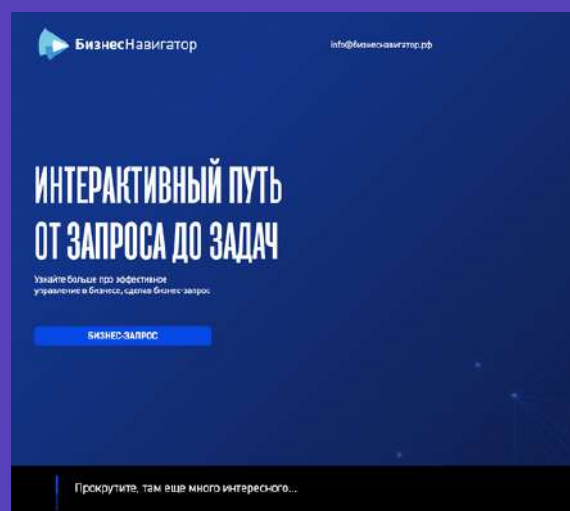
Малые космические аппараты
Популяризация космической индустрии
Разработка программного обеспечения
Бизнес- и цифровая трансформация

ДОСТИЖЕНИЯ

- **Заккрытие KPI в 50 млн.руб. выручки** по коммерческим проектам в 2022г. Потенциал контрактации на 2024г. составляет более 100 млн.руб.
- **Запуск подразделений корпорации** под ключ - <https://новыйкосмос.рф/division/>. Каждое направление имеет под собой выделенное юридическое лицо.
- **Интеграционное подразделение.** Системная интеграция для автоматизации бизнес-процессов. За год работы завершено 2 контракта.
- **Бизнес подразделение.** Консалтинг для проведения цифровой трансформации через трансформацию бизнеса. За год работы завершено 2 контракта.
- **Цифровое подразделение.** Веб- и мобильная разработка для реализации цифровых продуктов, сайтов и сервисов. За год работы завершено 12 контрактов.
- **Пусковое бюро «Динамика.Лаб».** Пусковые услуги для осуществления собственной логистики оборудования. За год работы завершено 1 контракт.

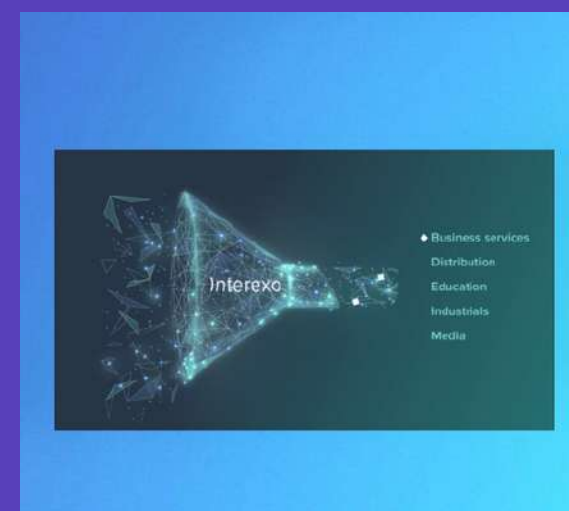
ПРОДУКТЫ

Перечень собственных продуктов, от идеи до реализации. Созданы юридические лица и осуществляется монетизация.



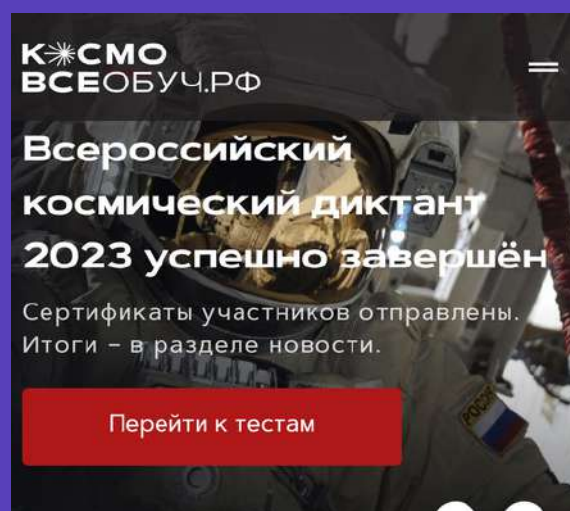
БИЗНЕСНАВИГАТОР.РФ

Цифровая платформа, которая содержит интерактивный инструментарий для развития бизнеса и эффективной реализации предпринимательских проектов.



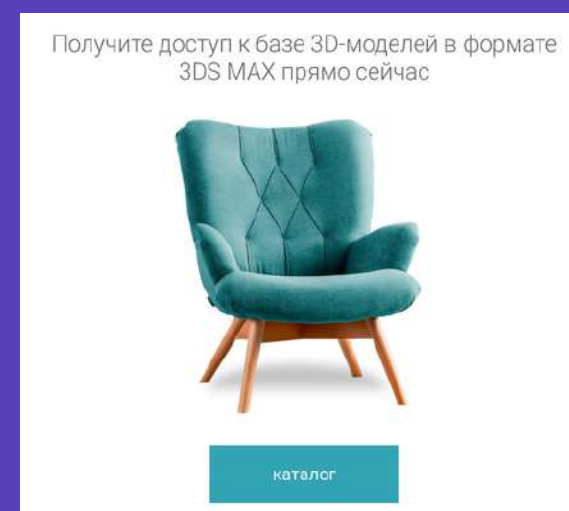
INTEREXO.COM

Комплекс современных онлайн-сервисов для совместной работы профессионалов в области купли-продажи сделок, M&A и финансов.



КОСМОВСЕОБУЧ.РФ

Площадка для проведения интерактивных тестирований, онлайн-диктантов, проверки знаний и повышения квалификации.



WOOPDESIGN.RU

Экосистема взаимодействия субъектов рынков дизайна интерьера, ремонта и производства-продажи предметов оформления пространства.

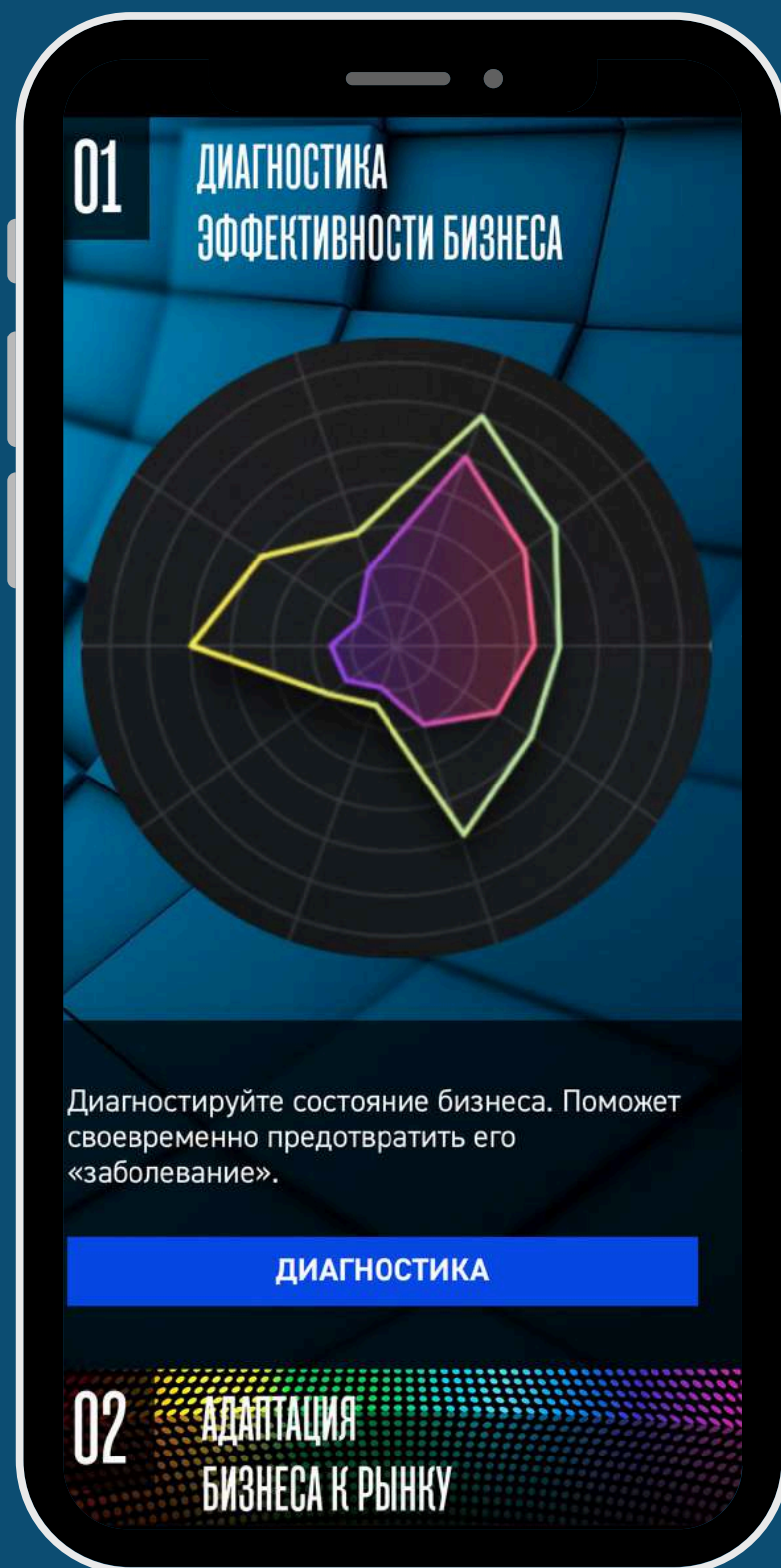
БИЗНЕСНАВИГАТОР.РФ

Цифровая платформа, которая содержит **интерактивный инструментарий для развития бизнеса** и эффективной реализации предпринимательских проектов.

ПРОДУКТ

Совокупность сервисов, обеспечивающих решение ключевых бизнес-задач:

- **Диагностика эффективности бизнеса** оценка состояния по ключевым параметрам.
- **Адаптация бизнеса к рынку** определение стратегии поведения во внешней среде.
- **Проверка бизнес-гипотезы** определение полезных свойств у нового продукта.



Целевая аудитория

- Предприниматели.
- Владельцы бизнеса.
- Руководители компаний.
- Топ-менеджеры.

Ценность продукта

Уникальные алгоритмы, которые постоянно модернизируются и имеют возможность перейти в форму глубоких технологий, которые позволят получить статус deep tech продукта.

Задача продукта

Определение конкретных бизнес-кейсов, которые предстоит решать в реальной жизни. Посредством прохождения интерактивного пути, **предлагается наиболее подходящий сервис**, который способен решить задачи.

КОСМОВСЕОБУЧ.РФ

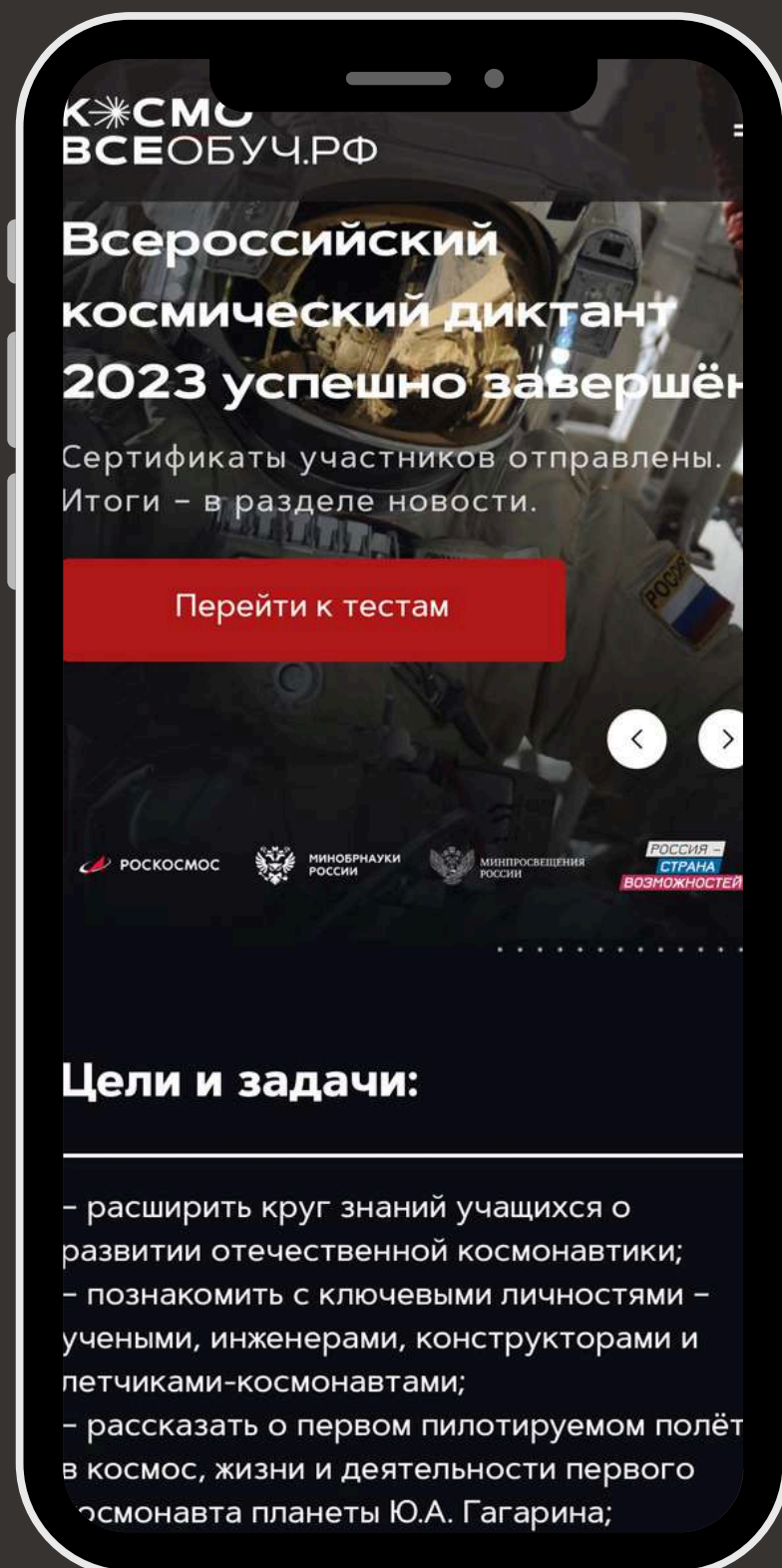
Онлайн-площадка для проведения интерактивных тестирований, диктантов, проверки знаний и повышения квалификации в космической отрасли на всей территории РФ.



ПРОДУКТ

Интерактивный сервис, обеспечивающий решение ключевых задач отрасли:

- **Популяризация космической индустрии** посредством проведения тестирований.
- **Обучение и повышение квалификации** с помощью просмотра онлайн-лекций.
- **Онлайн-встречи с экспертами** посредством ВКС-инструментов продукта.



Целевая аудитория

- Сотрудники отраслевых предприятий.
- Студенты.
- Школьники.
- Космолюбители.

Перспективные функции

- Мастер множественных тестирований с неограниченным количеством заданий.
- Выбор типов и форматов вопросов.
- Настройка сложности и программирование алгоритмов проведения.
- Автоматическое подведение итогов тестирования с выгрузкой итогов.
- Создание цифрового профиля тестируемых.
- Выдача именных рекомендаций тестируемому по итогам.
- Облачное хранение данных тестирований.

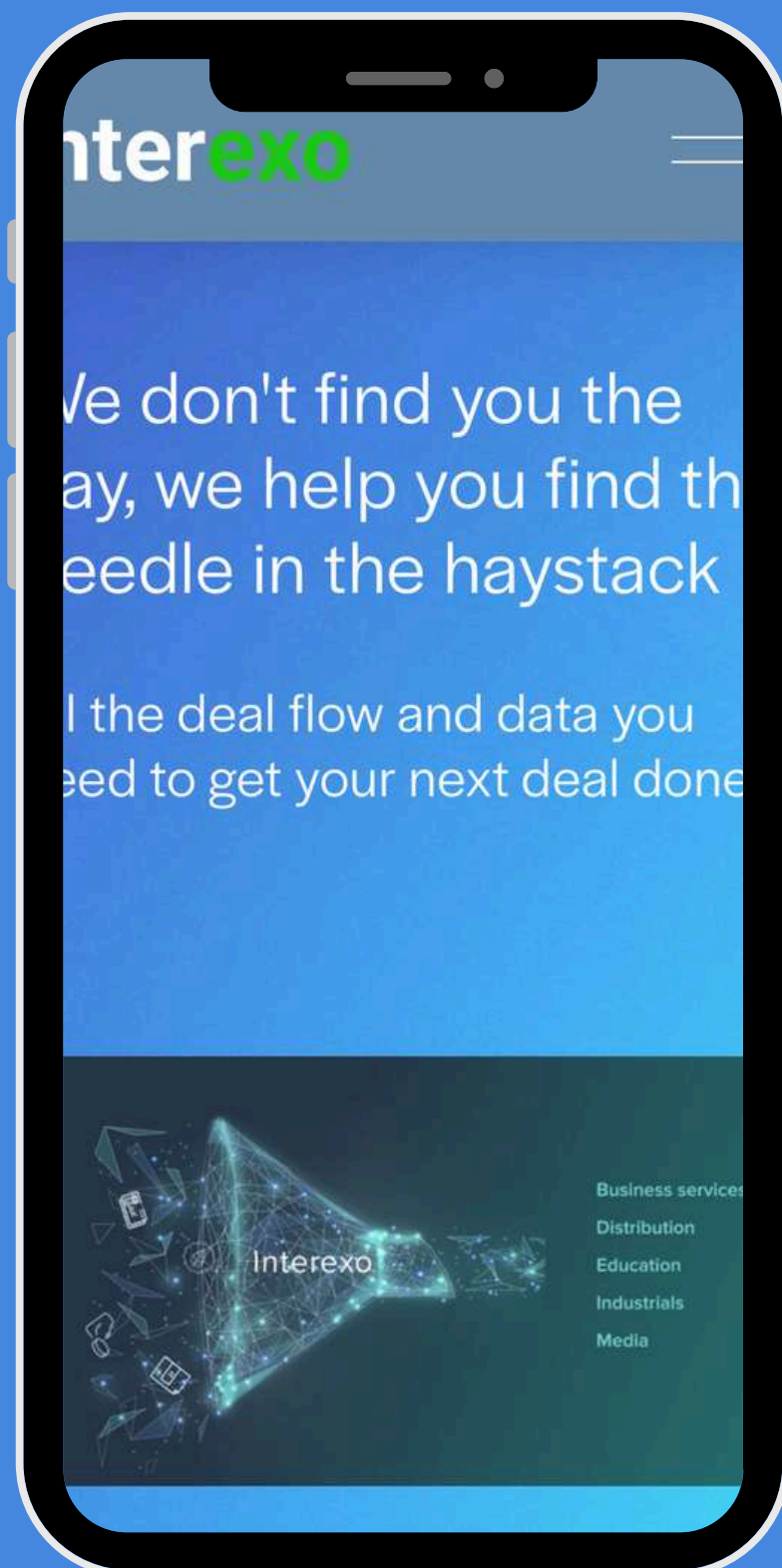
INTEREXO.COM

Комплекс современных онлайн-сервисов **для совместной работы** профессионалов в области купли-продажи сделок, M&A и финансов.

ПРОДУКТ

Набор микро-сервисов, обеспечивающих решение ключевых инвестиционных задач:

- Агрегатор потоков сделок
- Данные о прямых инвестициях
- Информация о брокерах
- Информация о кредиторах
- Информация об инвестиционных банкирах
- Информация о хедж-фондах
- Информация об оценочных компаниях



Целевая аудитория

- Частный акционерный капитал
- Инвестиционные банки и посредники
- Сети корпоративного развития
- Поисковые фонды и частные инвесторы

Особенности продукта

Объединяет сделки из различных актуальных источников. Предоставляет профессионалам отрасли полную информацию обо всех сделках, гарантируя, что они остаются в курсе первыми. Осуществляет сделки исключительно с EBITDA или денежным потоком в размере 500 000 долларов США и более.

Используя запатентованную технологию, которая используется для поиска сделок, компилирует данные из разных источников.

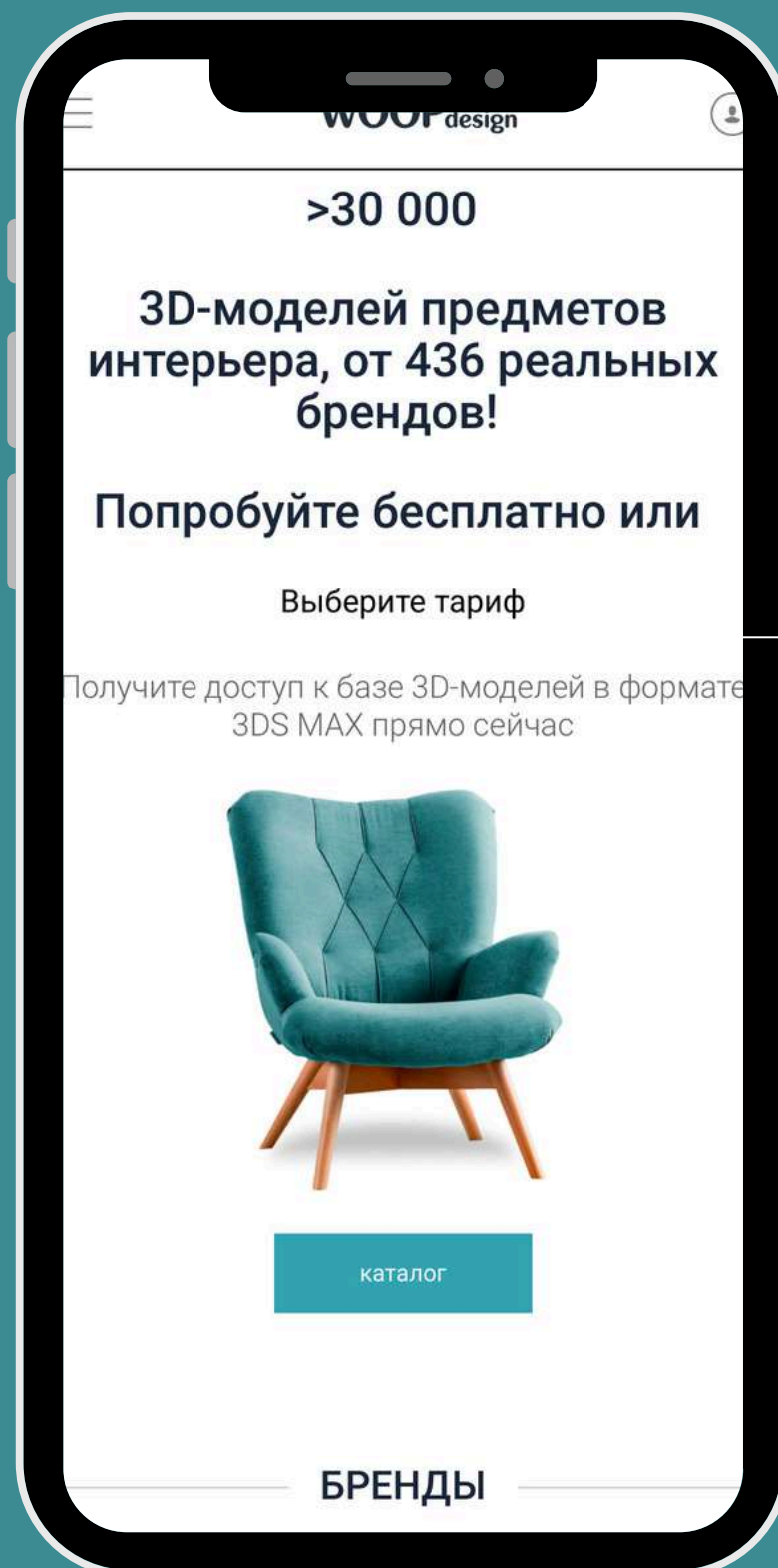
WOOPDESIGN.RU

Экосистема взаимодействия субъектов рынков дизайна интерьера, ремонта и производства-продажи предметов оформления пространства.

ПРОДУКТ

Информационный каталог 3D-моделей и различных сервисов:

- **Клиент** - доступ к информации о специалистах, с возможностью осуществления коммуникаций, проведения сделок, сопровождения проекта.
- **Диагностика** - подготовка, хранение и отправка шаблонов анкет и брифов.
- **Планировки** - загрузки к сценам 3D-проекта.



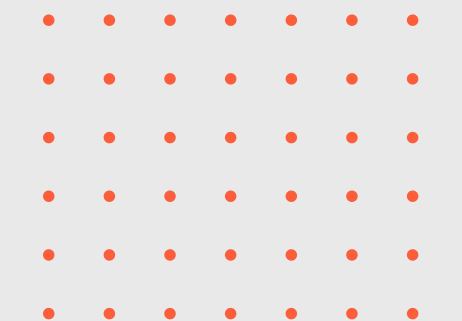
Целевая аудитория

- Дизайнер.
- Клиент.
- Производитель.

Возможности проекта

Клиент заказывает дизайн-проект. Дизайнер регистрируется, приобретает подписку для доступа к сервисам и ведет коммуникацию с клиентом, анкетирюя его, предлагая референсы. Подбирает 3D-модели объектов интерьера из каталога, формирует сцены, создает и предоставляет дизайн-проект. Производитель размещает свои 3D-модели, которые также попадают в каталог. Дизайнер получает ребейт от производителя при покупке клиентом объекта интерьера.

ИНФОРМАЦИЯ



ОБЩЕЕ

- **Возраст:** 36 лет
- **Родился:** г.Актау, респ.Казахстан.
- **Проживаю:** г.Ростов-на-Дону, РО, РФ.
- **Семья:** женат, воспитываю двух дочерей.



ДОПОЛНИТЕЛЬНО

- **Иностранные языки:** английский язык — разговорный.
- **Водительские права:** В — легковые авто.
- **Почта:** ilyaprof@gmail.com.
- **Телефон:** +7(928) 165-33-02.



СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ

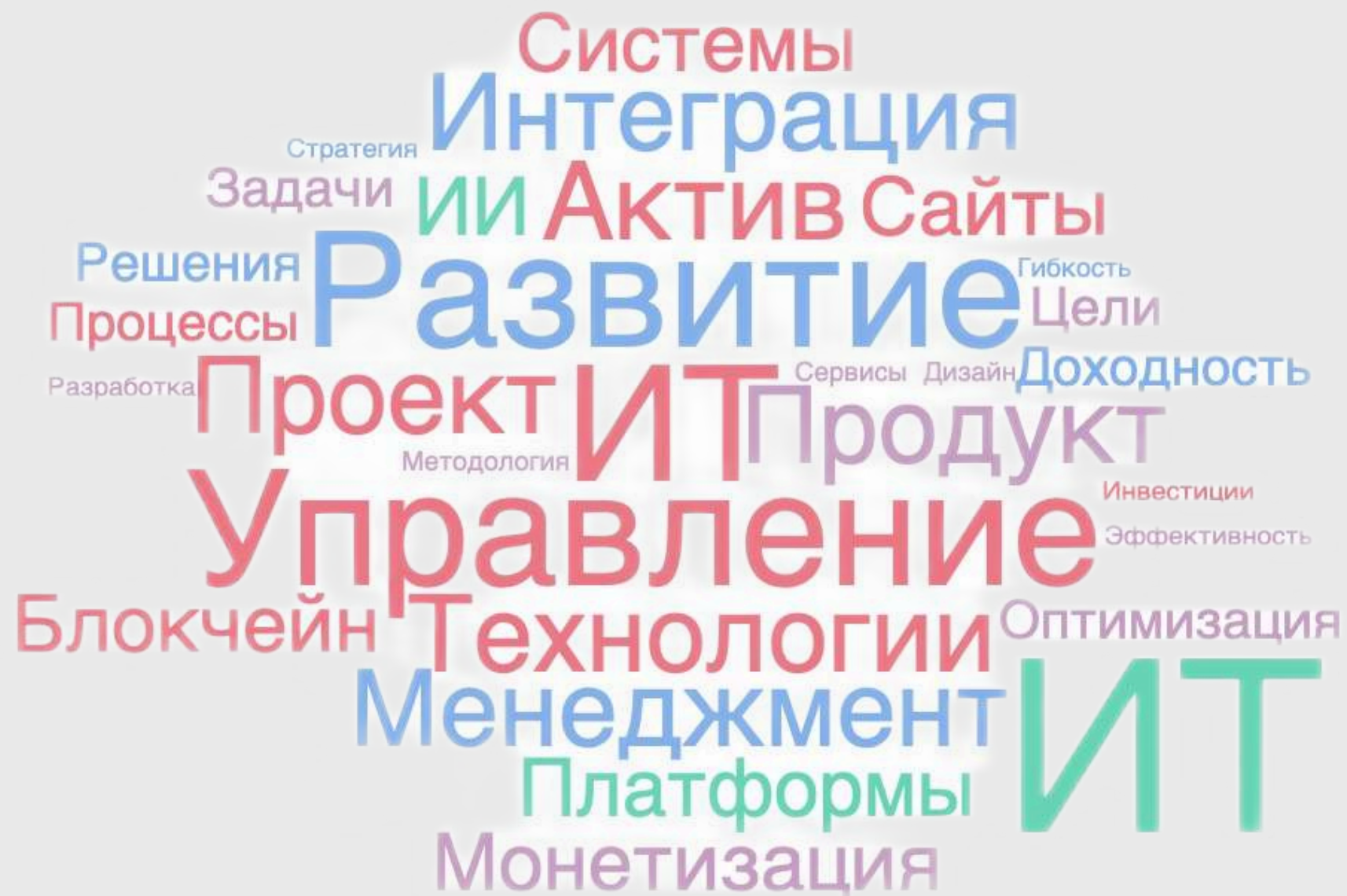
- **Вконтакте:** <https://vk.com/ilyaprof>
- **Фейсбук:** <https://facebook.com/ilyaprof>
- **Инстаграм:** <https://instagram.com/ilyaprof>
- **Телеграм:** @IlyaBabenko



КОМПЕТЕНЦИИ

☑ ИДЕНТИФИКАЦИЯ

- Развитие ИТ.
- Управление цифровизацией.
- Проведение цифровой трансформации.
- Обеспечение трансформации бизнеса.
- Управление проектами.
- Управление командой.
- Запуск новых направлений.
- Разработка цифровых продуктов.
- Информационные технологии.
- Инновационный менеджмент.
- Оптимизация бизнес процессов.
- Формирование стратегии развития.
- Agile Project Management.
- Teamleading.
- Teambuilding.
- Project management.



СПАСИБО!

Надеюсь, мой опыт и знания повысят эффективность нашего совместного продукта!

Хотел бы быть причастным к инициации или реализации масштабных, высокотехнологичных проектов и продуктов, преимущественно в формате международного взаимодействия.



г.Ростов-на-Дону

Работаю по всему миру



+7 (928) 165-33-02

T, W, V - мессенджеры

